



## EXISTENZGRÜNDUNG

Ihre Geschäftsidee & unsere Beratung  
Ihr Unternehmen

- **Kostenlose Erstberatung**
- **Erfahrene und praxiserprobte Coaches**
- **Umfassende & individuell abgestimmte Einzelberatung**
- **Individuell kombinierbare Coaching-Module**





Wir beraten Sie gerne kostenfrei:  
**0800.3520700**

## UNSER COACHINGANGEBOT

### **POTENZIALCHECK** (DAUER: CA. 40 UE)

**Kennenlernen & Überprüfung der Gründereignung:**  
Nachweis der kaufmännischen & fachlichen Kenntnisse

**Geschäftsidee:** Darstellung der Geschäftsidee,  
Genehmigungspflichten & Nachweise, Investitionsplanung,  
Übersicht betrieblicher Kosten

**Unternehmereignung:** Bewertung der persönlichen Kenntnisse  
& Fähigkeiten, Bewertung der unternehmerischen Kenntnisse,  
Identifizierung von Stärken & Schwächen sowie  
Lösungsansätzen

**Hinweise zur Erstellung eines Businessplans:** Aufbau & Struktur,  
Inhalte des Businessplans, Strukturierung & Weiterentwicklung  
der Geschäftsidee, Risikobewertung, Alleinstellungsmerkmal,  
Operative & Strategische Zielplanung, Zeitplan & Ablauf

**Auswertung & Zielbestimmung:** Ist-Stand, Eruierung der  
adäquaten Schulungsmethode

### **MARKETING & VERTRIEB, MARKT & WETTBEWERB**

(DAUER: CA. 40 UE)

**Markt & Wettbewerb:** Marktdaten erfassen & analysieren,  
Branchentrends erkennen & nutzen, Branchen Kennziffern,  
Abgrenzung & Betrachtung des relevanten Marktes, Markt-  
analyse & Berechnung des konkreten Marktvolumens, Wett-  
bewerbsbetrachtung & Abgrenzung, Identifizierung relevanter  
Wettbewerber, Betrachtung relevanter Wettbewerber,  
Abgrenzungsmöglichkeiten zum Wettbewerb, Verbesserung  
von Alleinstellungsmerkmalen, Reaktionen des Wettbewerbs,  
Kooperationen

**Marketing & Vertrieb:** Grundlagen des Marketings,  
Zielgruppenfindung, Produktgestaltung, Marketingmittel –  
Vor- & Nachteile, Marketingplanung in der Gründungsphase,  
Marketingplanung in der Etablierungsphase, Marketingkosten,  
Erfolgsmessung, Vertriebsstrategien & Möglichkeiten,  
Zielvereinbarung & Kontrolle, Zielgruppenansprache &  
Instrumente, Vertriebsaussagen & Verkaufsargumente

**Online-Marketing:** Die eigene Webseite, Keyword-Recherche,  
SEO & SEA, Social Media, Content-Management

## **UNTERNEHMENSFÜHRUNG & ORGANISATION**

(DAUER: CA. 60 UE)

**Rechtliche Grundlagen:** Urheber & Vertragsrecht, Telemediengesetz, HGB – Besonderheiten bei Selbstständigen

**Rechtsformen:** Rechtsformwahl - Vorteile und Nachteile, Kosten, Personen- & Kapitalgesellschaften – Rechte & Pflichten

**Standortentscheidungen:** Ziele von Standortentscheidungen, Strategische Standortplanung, Operative Standortplanung, Anforderungen an den Standort, Umbau & Genehmigungen, weitere wichtige Standortfaktoren

**Unternehmensführung:** Auftragsbearbeitungsprozesse & Optimierung, Strategische Allianzen, Warenwirtschaft, Lagerhaltung & -funktion, Lagerkennziffern, Einkauf & Warendistribution, Logistik, Kapazitätsausbau & Wachstum, Unternehmensprozesse & -strukturierung, Controlling

**Personal & Organisation:** Beschäftigungsformen, Personaleinsatz, Personalaufbau, Anforderungen, Kostenbetrachtung, Organigramm, Subunternehmer & freier Mitarbeiter, Betriebsnummernvergabe & -suche

**Büroorganisation:** Belegarten, Aufbewahrungsfristen, Belegablage, Sortierung, digitale Speicherung, Arbeitsplatzgestaltung, Arbeitssicherheit / Arbeitsschutz, Forderungsmanagement, Mahnwesen, Elektronische Zahlverfahren, Boni, Rabatte, Skonto

**DSGVO:** Informationen zu den Auswirkungen, Was schützt die DSGVO, Wer regelt den Datenschutz

**Anmeldung & Zulassungen:** Bereichsüberblick, Umgang mit Ämtern & Behörden, Das Finanzamt, Gewerbeanmeldung & Genehmigungen, Berufsgenossenschaften, Pflichten

**Franchise:** Erklärung des Konzeptes Franchise, Vor- & Nachteile, Auswahl eines geeigneten Franchisekonzeptes

**Betriebsübernahme / Beteiligung:** Übernahmebetrieb finden / Beteiligung finden, Unternehmenszahlen verstehen & interpretieren, Unternehmenswert ermitteln, Übernahmeplanung, Vorgehensweisen einer Beteiligung, Zeitplanung, Integration in den Betrieb, Unternehmensnachfolge

**Absicherung:** Betriebliche & private Absicherung

## **RECHNUNGSWESEN, FINANZIERUNG & STEUERN**

(DAUER: CA. 60 UE)

**Externes Rechnungswesen:** Rechengrößen, Jahresabschluss (Aufbau Bilanz), Einnahmenüberschussrechnung, Gewinn- & Verlustrechnung, Interpretation & Kennzahlen, Organisation der Buchführung, Buchführungspflichtteil, Kassenbuch, Abschreibung, GWG, Rechnungsangaben, Fahrzeugnutzung, steuerliche Pflichten

**Internes Rechnungswesen:** Liquiditätsplanung, Budgetplanung, Handelskalkulation/Preiskalkulation, Erfolgsrechnungen, Berechnung des voraussichtlichen Einkommens

**Investition & Finanzierung:** Statische Verfahren, Dynamische Verfahren, Qualitative Aspekte von Investitionsentscheidungen, Finanzierungsarten, Bonität & Rating, Eigenkapital & Sicherheiten, Führen von Bankgesprächen, Bewertung & Entwicklung eines passenden Finanzierungsdesigns anhand der Kapitalbedarfsrechnung

**Förderung:** Förderdarlehen, Fördermöglichkeiten & Antragsverfahren, Mikrokredite & Mikromezzaninfonds, Crowdfunding, Gründerzuschuss / Einstiegsgeld, Mischformen der Finanzierung

**Einführung Steuern:** Steuerarten nach Rechtsformen, Umsatzsteuer, Kleinunternehmerregelung Gewerbesteuer, Einkommenssteuer, Kapitalertragssteuer, Anmeldung, Fragebogen zur steuerlichen Erfassung

**Alle Bausteine sowie alle einzelnen Inhalte und Themen sind individuell miteinander kombinierbar. Die maximale Anzahl an Unterrichteinheiten (UE) beträgt 200 UE.**

**Sprechen Sie uns gerne an.  
Wir freuen uns auf Sie**

**Ihr TASys Team**

## WIR FÜR SIE

Begeisterung für das Unternehmertum ist unsere Motivation, der Wille, Sie zu fordern, Ihre Potenziale zu erkennen und diese gemeinsam zu fördern. Wir helfen Ihnen, Ihre Geschäftsidee als Ihren Einstieg in Ihr erfolgreiches Unternehmen zu nutzen.

## ZUKUNFT GESTALTEN

### **Ihre Chance – Existenzgründungscoaching**

Wir bieten Ihnen die Unterstützung, die Sie als Existenzgründer/in benötigen. Durch den modularen Aufbau unseres praxiserprobten Coachings haben wir die Möglichkeit, Sie bei jeder Phase Ihrer Unternehmensgründung, angepasst an die Erfordernisse Ihres Geschäftsmodells, zu begleiten.

### **Öffentliche Förderung:**



Wir sind nach AZAV zertifiziert und arbeiten mit der Agentur für Arbeit, dem Jobcenter und anderen Kostenträgern zusammen.

### **Fördermöglichkeiten:**

Zum Beispiel Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) und es sind gegebenenfalls weitere möglich.

### **Coachingdauer:**

Die Coachingdauer ist individuell und richtet sich nach Ihrem persönlichen Bedarf.

1 UE (Unterrichtseinheit) entspricht 45 Minuten.

# WIR BERATEN SIE GERNE

**Rufen Sie uns an, wir beraten Sie individuell und unverbindlich!**

## **TASys GmbH**

Kölner Straße 41  
51379 Leverkusen

Telefon: 02 14.35 20 70 80

E-Mail: [coaching@tasys-it.de](mailto:coaching@tasys-it.de)

Internet: [www.tasys-academy.de](http://www.tasys-academy.de)

### **Für Sie vor Ort:**

Kein Coachingort eingetragen?  
Wir befinden uns auch in Ihrer Nähe.  
Melden Sie sich bei uns und wir finden gemeinsam  
den/die passende/n Coach/Coachin.